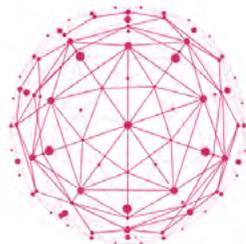


MATCHING F&B  
LEADERS



**INDUSTRY**  
**CHAIN**  
Circle

# L'INDUSTRIA INCONTRA LE CATENE DI RISTORAZIONE

**L'élite dell'Industria e delle catene Food&Beverage**

**12-13 Marzo 2026**

East End Studios - Milano

**EVENTO PROMOSSO DA**



MATCHING F&B  
LEADERS



**INDUSTRY**  
**CHAIN**  
Circle

## MISSION

Essere il punto d'incontro dove prende forma il futuro della ristorazione moderna. Un hub che anticipa le tendenze, connette i leader del settore e genera valore concreto: innovazione, networking e nuove opportunità di business in un solo luogo.

## VISION

Leggere e interpretare l'evoluzione dei consumi fuori casa, ispirando un ecosistema sempre più smart, e connesso.

Industry Chain Circle vuole essere il catalizzatore di una nuova cultura del consumo out of home: al servizio delle esigenze del consumatore, più vicina alle esigenze del mondo che cambia.

## NUOVI TREND, NUOVI TARGET

Cambiano le abitudini di fruizione della ristorazione: cresce la domanda di soluzioni rapide e accessibili, soprattutto in contesti urbani. Sempre più punti vendita diventano e trasformano il proprio modello di business.

Industry Chain Circle vuole intercettare questa evoluzione e attrarre e connettere il mondo delle aziende F&B Interessate a questo nuovo trend per innovare l'offerta.

MATCHING F&B  
LEADERS



**INDUSTRY  
CHAIN**  
Circle

## L'INDUSTRIA INCONTRA LE CATENE DI RISTORAZIONE

Industry Chain Circle è un “salotto” **esclusivo** che nasce per **connettere i vertici** dell'Industria (food & beverage, tecnologie, arredamento, attrezzature, sistemi di pagamento...) con le più importanti Catene di Ristorazione. Due giorni di confronto strategico e **matching one-to one** coordinati dagli organizzatori (Area Expo), per offrire la possibilità di sviluppare relazioni di valore tra chi produce e chi distribuisce.

## IL MERCATO FUORI CASA NON SI FERMA

I consumi fuori casa crescono costantemente in tutto il mondo rappresentando negli USA già il 57% della spesa alimentare complessiva (fonte: Centro Studi FIPE).

**ANCHE IN ITALIA, IL SETTORE È VIVACE MA FRAMMENTATO:**

- Oltre 300.000 punti vendita
- Una rete composta in larga parte da piccolissime imprese, con singole unità operative

**UNA NUMEROSITÀ CHE COMPLICA:**

- Le azioni commerciali dirette
- Le strategie di Trade Marketing a livello nazionale
- La raccolta di dati affidabili

Il segmento di offerta delle catene vale circa 11 MLD del giro d'affari dell'immediata consumption, è il segmento che cresce maggiormente e con il quale si possono fare accordi per più p.v. e con esclusive merceologiche anche pluriennali.

## FORMAT DELL'EVENTO

Due giornate dedicate al confronto strategico e al dialogo operativo tra best-in-class:

### **Keynote speech & talk**

con i protagonisti di settore

### **Incontri 1:1**

Agenda prestabilita tra industria e catene

### **Presentazioni riservate**

Le catene raccontano progetti di crescita e sviluppo

### **Industry Awards**

I premi per i migliori prodotti per il mondo del foodservice

### **Area Expo**

Stand di 20 mq per le aziende fornitrici

### **Area Tech Village**

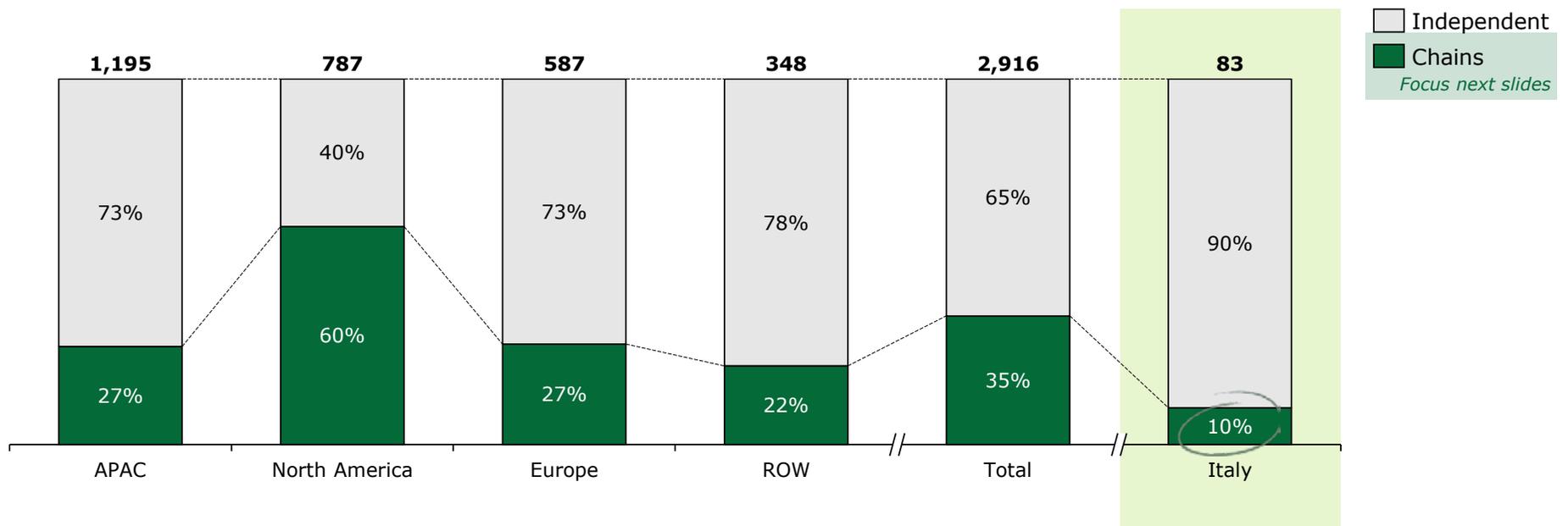
Touch Point di 6 mq

### **Networking moments**

Cocktails, pranzi e una cena di Gala

The Italian foodservice market continues to be of fragmented nature. Chains have gained +3pp share since 2019, compared to +7pp globally

**Global Foodservice market by ownership<sup>1</sup> and geography, 2024** (Billion €; Percentage)



2019 Chain Incidence (%)	~21%	~55%	~23%	~16%	~28%	~7%
Chain Incidence Delta pp vs 19 (pp)	+6pp	+5pp	+4pp	+6pp	+7pp	+3pp

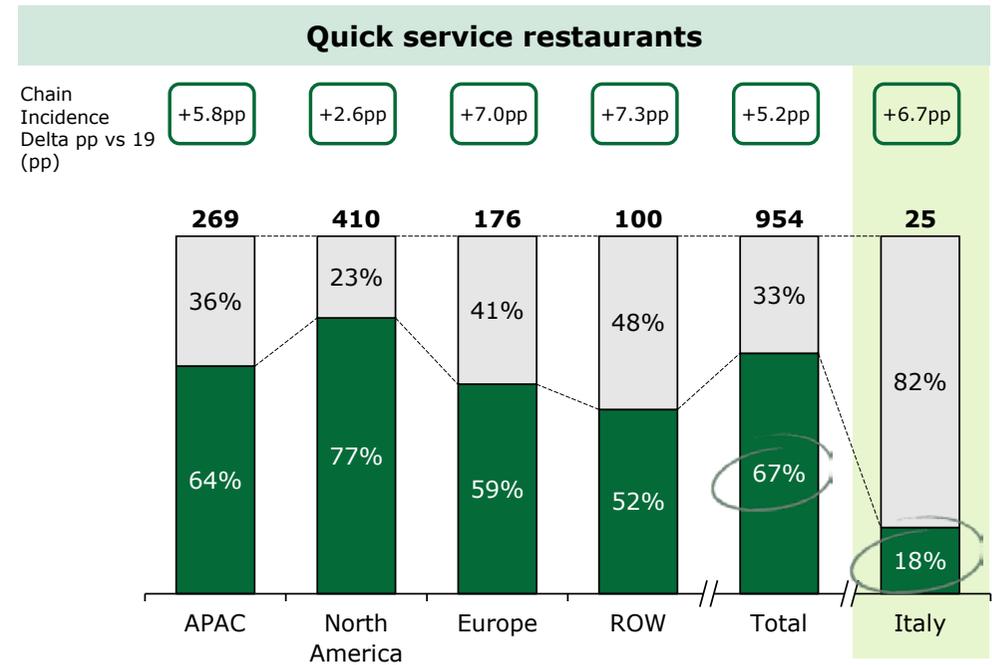
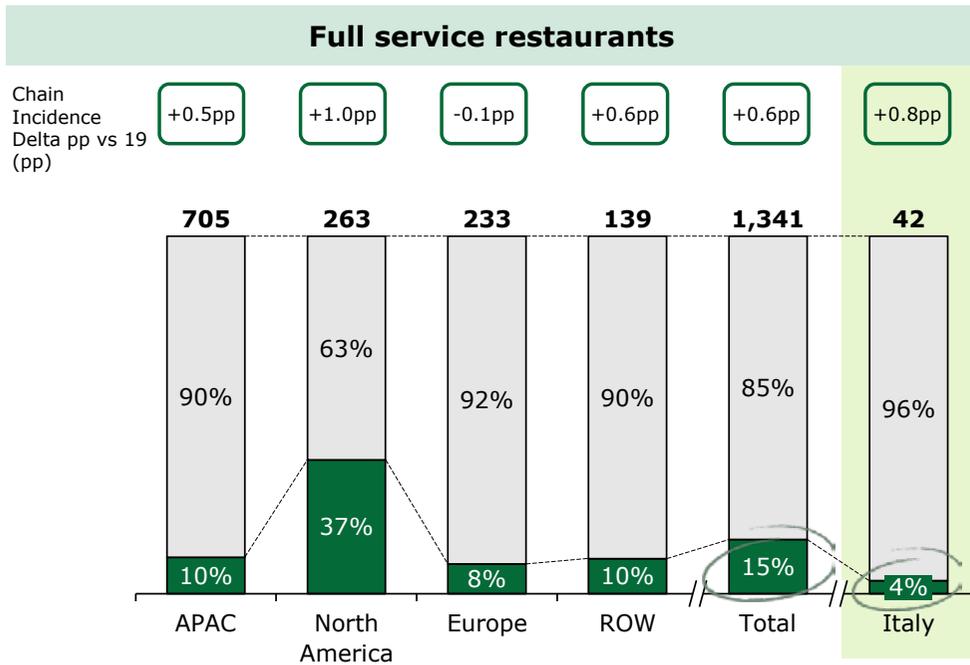
Note: totals may not sum due rounding; (1) Chains have a minimum of 10 branded outlets; Independent operators have <10 foodservice outlets and are not affiliated with any other business  
Source: elaboration on secondary data sources (Euromonitor, Allied Market Research and Statista)



# Chains are underrepresented in both the Italian FSR and QSR markets, highlighting an opportunity for operators to fill an existing gap

Global FSR and QSR markets by ownership and geography, 2024 (Billion €; Percentage)

Independent Chains



**Italian QSR chains in Italy are gaining momentum (+6.7 p.p. vs 2019), signaling a key opportunity for operators to scale and compete as the gap toward global standards slowly closes**

Note: totals may not sum due rounding  
 Source: elaboration on secondary data sources (Euromonitor, Allied Market Research and Statista)

MATCHING F&B LEADERS

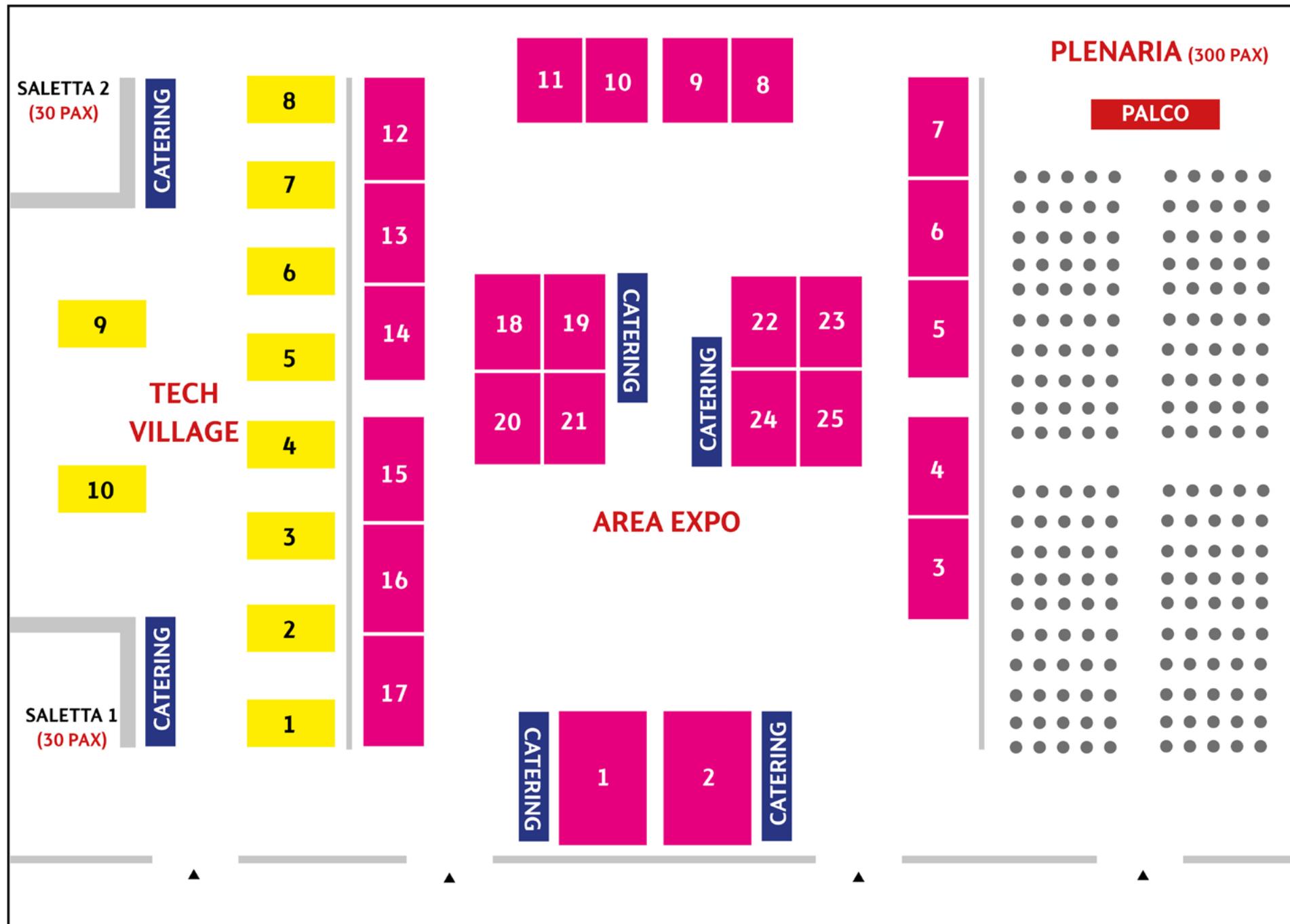


INDUSTRY CHAIN Circle

# LE CATENE INVITATE



# PIANTINA EAST END STUDIOS



ENTRATA

# PLENARIA

300 PAX





**AREA EXPO**

**STAND - 20 MQ**



**TECH VILLAGE**

**TOUCH POINT - 6 MQ**

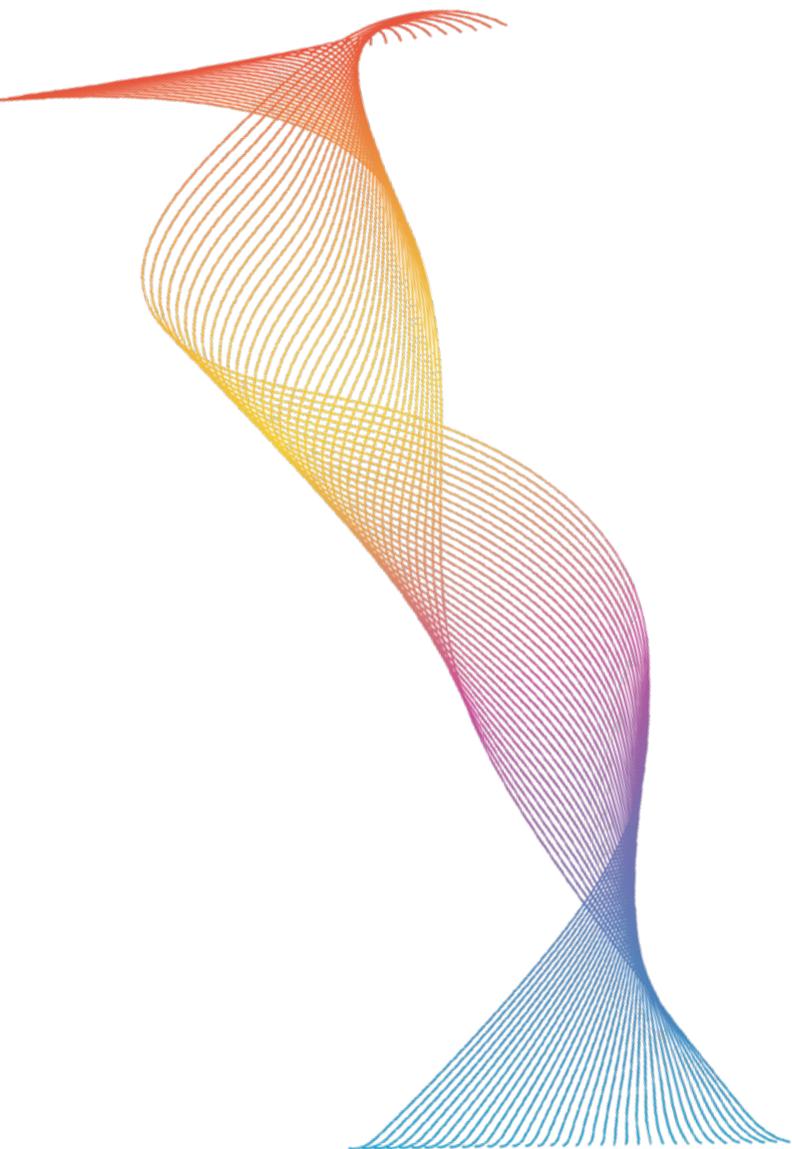


**INDUSTRY  
CHAIN  
Circle**

MATCHING F&B  
LEADERS



**INDUSTRY  
CHAIN**  
Circle



	STAND AREA EXPO	TOUCH POINT
Stand 20 mq	x	
Touch point 6 mq		x
7 inviti ICC	x	
3 inviti ICC		x
Match Making	x	
Product placement	x	
Inviti cena Gala Dinner	4	2
ADV +	x	
ADV -		x
Condivisione DB	x	
Aurelya sconto 40% (12 mesi)	x	
Awards	x	

**Ticket ingresso 2 giorni**



**Visita il nostro sito**

MATCHING F&B  
LEADERS



INDUSTRY  
CHAIN  
Circle

# Aurelya

FOODSERVICE DATA INTELLIGENCE

## CAPIRE IL MERCATO, COSTRUIRE STRATEGIE

Un ulteriore obiettivo del progetto è la creazione di *Aurelya*, una **banca dati** sul sell-out di un panel di catene rappresentative del settore. Un sistema che evolverà progressivamente da dati complessivi ad **insights** sulle principali categorie merceologiche (acqua, caffè, bibite, ecc).

---

### Esempio di KPI analizzati:

- Numero transazioni
- Scontrino medio
- Segmentazioni per canale, territorio e format

---

I dati saranno proposti in forma aggregata, tramite accordi riservati.

## LA LOCATION



### East End Studios, Milano

Un hub post-industriale di grande impatto, sarà il palcoscenico perfetto per dialogare, incontrarsi, costruire.



[info@industrychaincircle.it](mailto:info@industrychaincircle.it)  
[www.industrychaincircle.it](http://www.industrychaincircle.it)



Piazza Po, 4 - Milano  
Tel. 024816407  
[rexim@reximsrl.it](mailto:rexim@reximsrl.it)



Viale Coni Zugna, 71 - Milano  
Tel. 023451230  
[info@edifis.it](mailto:info@edifis.it) - [www.edifis.it](http://www.edifis.it)